

緊急特別
セミナー

参加費3000円

限定25名

利用者獲得の為の

超原則 徹底公開

『営業しない事が、一番の営業となる』
その秘訣とは・・・！

競争激化・報酬引き上げの中で、まず取り組むべき事は『利用者獲得』
しかし、その為の取り組みが間違えている施設がほとんどです。
王道ではあるけれど、あまり知られていないけれど実績を上げ続けている、
具体的な「サービスづくり」と「営業手法」を徹底公開！
また利益を上げる為に欠かせない、コスト削減についてもコツをお伝えします！

本セミナーでお伝えする事

サービスづくり

- ✓ 適切な顧客設定
- ✓ 利用者を知る
- ✓ 異業種を知る
- ✓ コンセプト設定
- ✓ サービスづくり

など

営業

- ✓ 嫌われない営業
- ✓ ケアマネとの
付き合い方捉え方
- ✓ 効果が上がる
営業ツール
- ✓ 直接の利用者営業

など

コスト削減

- ✓ 物品購入のコツ
- ✓ 人材採用コスト
削減のコツ
- ✓ 情報収集のコツ

など



ウリと営業を変え利用者**20名**を**55名**に！

とある**アイデア**で**男性利用者急増**施設に！

レクリエーションを**魅力的な機能訓練**に変える！

株式会社ビジテラス
代表取締役

本田 新也氏

講師プロフィール

株式会社船井総合研究所出身。
介護事業に特化してコンサルティングを行い、日々全国の介護施設に出向いている。特にデイサービスの活性化には定評があり、コンセプト設定から、サービスづくり、見せ方づくり、営業方法などを一貫して指導している。また異業種との連携も含めた提案を行ない、これまでに無い価値の提供も行なっている。

多数のノウハウを徹底公開

主な講演実績など

静岡県社会福祉法人経営青年会、大阪府社会福祉協議会、大阪市老人福祉施設連盟、埼玉県社会福祉協議会青年部会、新社会システム総合研究所、ソフトバンク・ペイメント・サービス株式会社、あおば社会保険労務士法人、株式会社オールスターラボ、株式会社ザオバなど

セミナーのご案内

日時

2015年**11月17日(火)**

受付：13:30～

講座：14:00～16:30

会場

合同経営 研修室

高松市木太町3306番地11
TEL:087-812-5031

無料駐車場有り

定員

限定25名 (1社2名まで)

受講費

3000円 (税抜) /人

受講費は当日会場にてお支払い頂きます。

主催

(株)合同経営 <http://www.godo-k.co.jp>

●このセミナーに関するお問い合わせは、
(株)合同経営 かがわ医療・福祉事業支援センター 担当:大山、林 087-812-5031

参加お申し込み FAX : 087-812-5036

会社名		参加者①	
住所 〒	—	参加者②	
TEL	—	FAX	—

※ご記入いただきました個人情報は弊社主催行事関連以外には使用いたしません。また、管理は厳重に行い、第三者への開示等（法的義務に伴う要請を受けた場合を除く）は一切いたしません。